

Vögtlin Instruments GmbH mit Sitz in Muttenz/Basel (Schweiz), ist ein expandierendes Technologie-Unternehmen mit internationaler Ausrichtung. Seit 40 Jahren sind wir einer der führenden Anbieter von intelligenten Durchflusslösungen für diverse High-Tech Industrien. Unser Unternehmen mit 70 Mitarbeitern am Standort in der Schweiz und in Deutschland ist Teil eines internationalen Konzerns.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir in Muttenz ab sofort oder nach Vereinbarung einen zuverlässigen und selbständigen

Regional Sales Manager – Channel Sales International (m/w/d) 100%

Zu Ihrer Tätigkeit gehören folgende spannende und abwechslungsreiche Aufgaben:

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für Umsatz und Wachstum in zugeteilten Regionen (international)
- Auf- und Ausbau von Vertriebspartnern und deren Kundenstämmen
- Betreuung bestehender internationaler Vertretungen & Key Accounts
- Mitwirkung bei der Entwicklung globaler Marketing-Strategien und -Pläne
- Umsetzung der Channel-Sales-Strategie, Monitoring der Partner-Performance und Reporting
- Identifikation, Gewinnung und Onboarding neuer Partner und Distributoren
- Unterstützung von Partnern durch Trainings, Tools und Marketingmaßnahmen
- Marktanalyse, Erkennen von Kundenbedürfnissen und Ableitung passender Lösungen
- Teilnahme an Messen, Schulungen und gemeinsamen Kundenbesuchen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Teams: Vertrieb, Produktmanagement, Service, Applikationstechnik

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium in BWL, Technik, Ingenieurwesen oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Channel- bzw. Partnervertrieb, idealerweise in der Mess- und Regeltechnik, technischen Industrieprodukten oder OEM-Lösungen
- Nachweisbare Erfolge im Aufbau und Management von Vertriebspartnern/Distributoren
- Technisches Verständnis und Begeisterung für komplexe Produkte
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, Verhandlungssicherheit und Netzwerkorientierung
- Selbständige, ergebnisorientierte Arbeitsweise, hohe Eigenmotivation
- Reisebereitschaft ca. 30 %, internationale Ausrichtung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Unternehmerisches Denken, hohe Sozialkompetenz, kundenorientiertes Auftreten

Was wir bieten

- Vielseitige und abwechslungsreiche Aufgaben mit modernen Arbeitsmitteln
- Flache Hierarchien sowie ein kollegiales und unterstützendes Team
- Sorgfältige Einarbeitung und attraktive Weiterbildungsangebote
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen, grosszügige Sozialleistungen und flexible Arbeitszeiten runden unser Angebot ab

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per Email:

Vögtlin Instruments GmbH

Rosella Ehram

jobs@voegtlin.com

vögtlin 
instruments